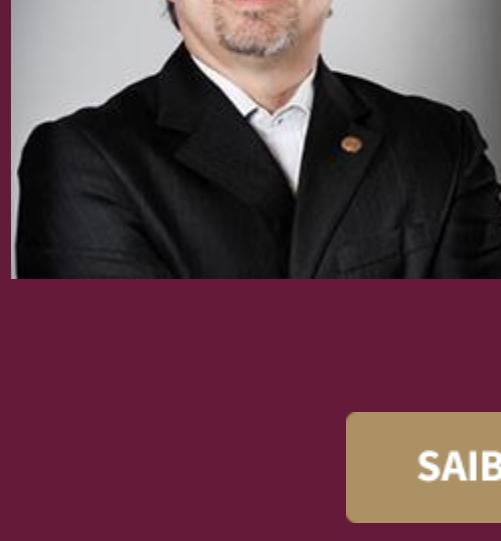




## O BNI Brasil segue evoluindo



### Esta nova Newsletter é símbolo disso!

Sinto que estamos passando por um ótimo momento, grupos crescendo, negócios se multiplicando, empresários aprendendo cada vez mais uns com os outros e nós com nossos membros. O ambiente que geramos é de muito conhecimento, comprometimento e, claro, negócios cada vez mais consistentes. - *Marcos Martins*

**SAIBA MAIS** >

### Empenho e dedicação: segredos do sucesso do grupo destaque do ano

Com 56 membros e cinco Power Teams, Grupo Prisma foca em resultados e segue à risca a Metodologia do BNI.

Além dos números superlativos, seu crescimento chama atenção pelo cuidado e compromisso com o desenvolvimento do grupo e seus membros, bem como no “seguir à risca” a metodologia criada por Ivan Misner. Seu destaque no País e vem ganhando visibilidade também lá fora.

**SAIBA MAIS** >

### Referências que viraram sociedade

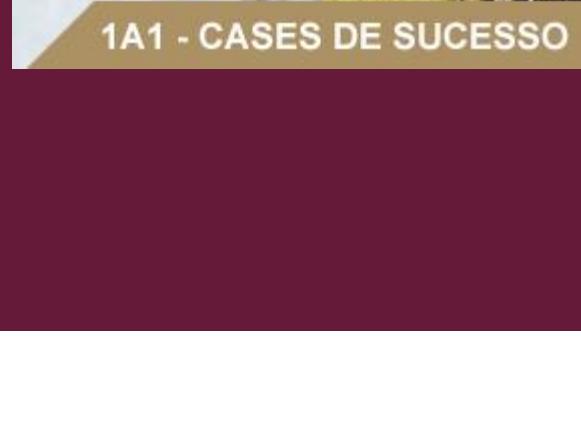
Escritórios de Arquitetura, do Grupo Aliança, de São Paulo, de tão complementares, tornaram-se um só.

O grupo Aliança, que se reúne na Mooca, tem um interessante case de sucesso. Os arquitetos Sandra Valente, da Valente Arquitetos, e Anderson Scriboni, da Architettura Scriboni perceberam que suas áreas de atuação eram complementares, decidiram unir forças, dividir responsabilidades e os lucros. Resultado: Surgiu a ScriboniValente Arquitetos.

**SAIBA MAIS** >



### 1A1 - CASES DE SUCESSO



### 1A1 - CASES DE SUCESSO

# Harvard Business Review

## EDUCAÇÃO

Como fazer sua rede de contatos trabalhar para você – Via Harvard Business Review

Muitas pessoas recorrem ao Networking quando estão procurando um emprego, mas o melhor momento para construir sua network é antes de precisar de alguma coisa; e a melhor hora para manter essa network forte é sempre.



## PODCAST

4 passos para atingir o sucesso em seu grupo BNI de Networking

Para os membros serem bem-sucedidos no BNI, tem um número de coisas que eles devem fazer para obter o sucesso. As três formas são abrangência de qualidade, crescimento da equipe e visar parcerias é um passo extra!



Torne sua reunião BNI mais produtiva e atrativa

Cada grupo tem sua dinâmica. Os membros vão se ajustando. Apesar de todos os grupos, em qualquer parte do mundo, seguirem a metodologia e o mesmo roteiro, é possível fazer algumas mudanças pontuais e para tornar as reuniões mais atrativas e divertidas.

[SAIBA MAIS](#) >

[SAIBA MAIS](#) >

[SAIBA MAIS](#) >

Enviado por BNI Brasil

Av. Iraí, 79 Cj. 52 B - Moema, São Paulo, Brasil | 55 11 3532 3015

Se deseja não receber mais mensagens como esta, [descadastre-se](#).